

Betterfly Tourism

Offre d'emploi :

Commercial Formation Tourisme Durable – F/H

Lieu : Nantes

Type contrat : CDI

Rémunération : à partir de 30 000 € (hors primes)

Prise de poste : Début 2024

Secteur géographique : Nantes

Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap.

Qui sommes-nous ?

Créée en 2011, **Betterfly Tourism** – formation, conseil et logiciels en tourisme durable - a développé des outils en ligne innovants permettant aux activités touristiques (hôtels, campings, restaurants, spas,...) de réduire leurs coûts et leurs impacts environnementaux tout en communiquant leur engagement via l'étiquette environnementale. Acteur majeur de la transition du tourisme, notre mission consiste à faire passer à l'acte le plus grand nombre de professionnels, grâce à nos services et solutions.

Depuis quelques années, nous accompagnons le secteur du Tourisme dans la transition écologique. Pour cela, nous avons développé des programmes de formation dédiés aux différentes activités et aux différents postes des professionnels du tourisme. L'entreprise vient également de signer un partenariat stratégique dans le secteur qui nous apporte une forte exposition.

Notre équipe de 17 personnes s'agrandit en misant sur des valeurs de coopération entre collaborateurs et ayant à cœur de faire évoluer le secteur positivement. Afin d'accompagner le développement de Betterfly Tourism, nous recherchons un ou une **Commercial Formation Tourisme Durable**.

Les missions :

Vous serez en charge de commercialiser nos offres de formation auprès du secteur du Tourisme. Les besoins du secteur sont de plus en plus nombreux : initiation au tourisme durable, formations RSE, formations pour le classement hôtelier... Ainsi, nous recherchons un ou une **Commercial Formation Tourisme Durable**, capable

Betterfly Tourism
28 rue de Strasbourg
44000 Nantes

Tel. (+33) 2 40 74 69 24
rh2023@betterfly-tourism.com
www.betterfly-tourism.com



de comprendre les attentes des prospects et clients pour proposer les meilleures solutions de formation.

Rattaché au pôle Formation et en lien direct avec le responsable et la direction, vous serez également en contact régulier avec les équipes conseil et de formation. Basé à Nantes vous serez en charge de développer le chiffre d'affaires, suivre les clients et participer au développement de l'activité.

À ce titre, vos missions seront les suivantes :

- Prospecter auprès des acteurs du Tourisme,
- Rédiger les devis,
- Suivre la relation commerciale dans le temps,
- Participer aux missions administratives du pôle formation,
- Représenter l'entreprise lors d'évènements ou conférences.

Vous serez appuyé dans votre mission par votre responsable formation, la direction, et vos collègues. Nous favorisons votre réussite dans cette fonction en assurant un parcours d'intégration et une formation à nos méthodes de commercialisation pour répondre le mieux possible aux attentes de nos clients.

Votre rémunération sera étudiée en fonction de votre profil et expérience, elle se composera d'une partie fixe et d'une partie variable.

Profil recherché :

Plus que votre formation, votre motivation et votre expérience dans la commercialisation d'offre ou de produits aux professionnels nous importe. Une première expérience en prospection commerciale BtoB auprès d'une cible de professionnels du Tourisme serait un plus.

Vous êtes autonome, motivé et pourvu d'un bon relationnel ? Vous êtes reconnu pour développer un bon relationnel avec vos clients ? Vous êtes impliqué à titre individuel dans la transition et souhaitez changer d'échelle, donner du sens à votre métier ?

Si vous vous reconnaissez dans cette offre, envoyez-nous vite votre C.V et votre lettre de motivation à : rh2023@betterfly-tourism.com, réf Commercial Formation Tourisme Durable F/H.

